

救済。

どんなにお客様想いの営業も、
24時間、お客様に尽くすことはできない。

事故や故障など、「もしも」のことがあったとき。
いつでもスグにお客様のもとへ駆けつけられれば、
カーディーラーの営業スタッフとして百点満点かも知れません。

でも、そんな理想像を100%体現できる人なんて、
果たしているのでしょうか？

お酒が好きだったり、家族がいたり。
営業スタッフにもプライベートがあります。
そんななか、いつ来るかも分からないお客様からの連絡に備え、
24時間365日、常に気を抜かずにいるのはとても難しいことです。

その上、帰宅後や休日の急な連絡のたびに、
お客様のもとへ足を運んでいたら、心身ともに疲弊してしまいます。

仮に、ムリをして駆けつけたとしても、
私生活を投げ打って行う対応では、
お客様にとって不充分なものになりかねません。

私たちと同様、あなたにもありませんか？
やりたいとは思っているけど、時間や人手の問題で、
どうしてもできないことって。

例えば、共働きの忙しい主婦さんなら、
細かい家事まで手が回らなくなってしまったり。
しかし、そんな主婦さんたちには、
手を抜こうなどという考えは全くないはずです。

そう、「やりたい」と「やれる」は全くの別物。
そこで、私たち東愛知日産は、お客様のために
やりたいことがきちんとできるよう、

『24時間安心サポートダイヤル』を導入。

東愛知日産にお客様情報をご登録いただいた方を対象に、
緊急時のご相談を専用ダイヤルでお受けします。
サポートは24時間年中無休。お客様が加入する保険や、
メーカー付帯のサービスから最適な解決方法を判断し、
営業スタッフに代わって、ロードサービスをスグに手配します。

“営業スタッフがラクをするため”。
この仕組みを、そう受け取る人もいるでしょう。
でも、「やりたい」ことを「やれない」ままにし、
営業の努力に委ねるだけのほうが、よっぽど無責任。
従業員泣かせの会社は、いつかお客様を泣かすと思うから。



クルマの「輪」プロジェクト

9 新サービス! クルマの「輪」パートナー つのキーワード

01 永 擦 常 掃 鍵 換 08 賢 貯 旅

車を購入して4年目。夏の暑い日にエアコンが壊れてしまった。メーカー保証は3年。痛い出費だなあ。

細い道で左折するとき、前方をガリつ! ああ、こすっちやった…。でも、これくらいのキズならイイか…。

マンション住まいでの子育て奮闘中。子どもの送迎でクルマは汚れ放題。洗車する時間も場所もない…。

キャンプ帰りにクルマを見渡すと汚れが散乱。車内の清掃をしたいけど、疲れているし、面倒だなあ…。

両手が塞がってしまった買い物後。インテリジェントキーで開錠しようとしたら無反応。まさか、電池切れ?

最近はエコカー対応のバッテリーや、燃費が向上するタイヤがあるらしいけど…。結局、どれが1番イイの?

夜道を運転中にもらい事故。クルマを動かすのは難しそうだし、ディーラーは営業時間外。どうしよう。

長年乗ったクルマを売るとき、下取り価格を見てがっかり。でも、これだけ長い間乗れば仕方がないか…。

夫婦水入らずの旅行を計画したけど、ありきたりな行程先しか思いつかない…。どこなら妻が喜ぶだろう?

パートナープログラムへのご加入は、次回車検までの点検まとめパック【メンテプロパック】・【ZESP(電気自動車)】へのご加入と、メンテナンス入庫の際は、[ご来店](#)によるご入庫・ご納車が条件となります。

※各特典を受けるには、それぞれ条件がございます。詳しくは各ショールームにお問い合わせください。また、下記ホームページにも掲載しております(www.tanpopo-village.jp)。※メンテプロパックの料金はご加入時期や車種により異なります(メンテプロパックにご加入いただけない車種もございます)。(料金例)新車でセレナをご購入の場合 (Mクラス・30ヶ月) 28,300円 新車でノートをご購入の場合 (Sクラス・30ヶ月) 25,800円 ※「クルマの「輪」パートナー」の内容は予告なく変更する場合がございます。内容変更の場合でも、ご加入時の特典を受けることができます。※カーセンターパートナーは一部特典が限定されます。



ディーラーの営業時間外にもらい事故。保険内容も覚えてない…どうしよう?

そんなとき、最適な解決方法にスグたどり着ける秘訣を「クルマの輪」で検索!!

クルマの輪



<http://www.tanpopo-village.jp/>

当サイトは、PC・スマートフォンでご覧いただけます。



ダンボポヴィレッジの「ウェブパートナー」ページより
メールマガジン登録をご登録。およびFacebook・Twitter・
LINEのSNSに登録いただくと、耳より情報をお届けいたします。



東愛知日産 「輪」を守る、築く、育む。

01 押し売りではなく、お客様が「買いたい」と思える理由と一緒に探し・悩み・考える、「提案スタイル」の接客をいたします。

02 売りっ放しにせず、購入後も忘れずにフォローを継続できるよう、社内専用の「カスタマーセンター」を導入いたします。

03 買うときから次乗り換えるまでの長い間、安心かつ楽しいカーライフを提供するパートナーシップ制度「クルマの「輪」パートナー」を導入いたします。

FREE 0120-117-139 TEL 0532-53-1171

本社 〒440-0083 愛知県豊橋市下地町字操穴43番地 営業時間 9:30~19:00
E-Mail:info@higashi-aichi-nissan.co.jp