

支援。

クルマのキズは、
日々の暮らしのキズにもなる。

ピカピカの新車で細い道へ左折。
恐る恐るハンドルを切ったものの、前方をガリッ!
「あー!やっちゃった…」。

新しいクルマに不慣れな乗り換え直後は、
こすったり、軽くぶついたりしがち。

とはいえ、こんなとき簡単に修理に踏み切れないのが、
多くのドライバーの現実です。

板金塗装の修理代は決して安くはないですし、
新車購入の直後であれば、出費の痛手もおおさら。
昨今は自動車保険の保険料も上がっているため、
保険を使って修理するのをためらう人も増えてきています。

でも、念願叶って手に入れた新しいクルマを、
キズをつけたままほったらかすのはもったいない。

少し想像してみてください。
大事な仕事を控え、モチベーション高く出勤したいとき。
大好きな恋人との待ち合わせ場所へ向かうとき。

“前向きな移動”をしようとクルマに乗り込むまさにその瞬間、
車体についたキズが目に見え込んできたら?
きっと、お出掛け前の気持ちの高揚は半減してしまうはず。

そこで、私たち東愛知日産は、
お客様がもっと気軽に板金修理に踏み切り、
『カーライフの楽しみを奪うキズ』を“癒せる”よう、
お得な保証サービスを導入。

私たちとパートナーシップ契約を結んでいただいた上で、
クレジットローンを利用して新車もしくは中古車をご購入いただければ、
購入後3年間の板金塗装が3万円分無償となります。

人生を楽しむために買う新しいクルマが、
あなたの暮らしをつまらないものにするなんて、
カーディーラーとして見過ごせない。
キズ1つないピカピカのクルマを維持する支援を、
私たちにさせてください。

※クレジットローンは「元金100万円、36回払い以上」が対象となります。



クルマの「輪」プロジェクト

PICK UP

- 01 新サービス!
- 02 永
- 03 擦
- 04 常
- 05 掃
- 06 鍵
- 07 換
- 08 頼
- 09 貯
- 旅
- クルマの『輪』パートナー
つのキーワード
- 車を購入して4年目。夏の暑い日にエアコンが壊れてしまった。メーカー保証は3年。痛い出費だなあ…。
- 細い道へ左折するとき、前方をガリッ! ああ、こすっちゃった…。でも、これくらいキズならイイか…。
- マンション住まいで子育て奮闘中。子どもの送迎でクルマは汚れ放題。車内の清掃をしたいけど、疲れているし、面倒だなあ…。
- キャンプ帰りにクルマを見渡すと汚れが散乱。車内の清掃をしたいけど、疲れているし、面倒だなあ…。
- 両手が塞がってしまった買い物後。インテリジェントキーで開錠しようとしたら無反応。まさか、電池切れ?
- 最近エコカー対応のバッテリーや、燃費が向上するタイヤがあるらしいけど…。結局、どれが1番イイの?
- 夜道を運転中にもらい事故。クルマを動かすのは難しい。でも、これだけ長い間乗れば仕方がないか…。
- 長年乗ったクルマを売るとき、下取り価格を見てがっかり。でも、これだけ長い間乗れば仕方がないか…。
- 夫婦水入らずの旅行を計画したけど、あきたりな行先しか思い浮かばない…。どこなら妻が喜ぶだろう?

パートナープログラムへのご加入は、次回車検までの点検まとめ割バック【メンテプロパック】、【ZESP(電気自動車)】へのご加入と、メンテナンス入庫の際には、**ご来店**によるご入庫・ご購入が条件となります。
※各特典を受けるには、それぞれ条件がございます。詳しくは各ショールームにお問い合わせください。また、下記ホームページにも掲載しております(www.tanpopo-village.jp)。※メンテプロパックの料金はご加入時期や車種により異なります(メンテプロパックにご加入いただけない車種もございます)。(料金例)新車でセレナをご購入の場合 (Mクラス・30ヶ月)28,300円 新車でノートをご購入の場合 (Sクラス・30ヶ月)25,800円 ※「クルマの「輪」パートナー」の内容は予告なく変更する場合がございます。内容変更の場合でも、ご加入時の特典を受けることができます。※カーセブン店は一部特典が限定されます。



「この程度のキズならイイか…。そんな妥協とはさようなら!!
気軽に修理を行い、清々しくクルマに乗り続ける秘訣を**「クルマの輪」**で検索!!



クルマの輪



<http://www.tanpopo-village.jp/>
当サイトは、PC・スマートフォンでご覧いただけます。



タンポポヴィレッジの「ウェブパートナー」ページよりメルマガ購読をご登録。およびFacebook・Twitter・LINEのSNSにご登録いただくと、耳より情報をお届けいたします。登録は無料。ぜひご登録ください!!



東愛知日産『輪』を守る、築く、育む。

- 01 押し売りではなく、お客様が「買いたい」と思える理由と一緒に探し・悩み・考える、「提案スタイル」の接客をいたします。
- 02 売りっ放しにせず、購入後も忘れずにフォローを継続できるよう、社内専用の「カスタマーセンター」を導入いたします。
- 03 買うときから次乗り換えるまでの長い間、安心かつ楽しいカーライフを提供するパートナーシップ制度【クルマの「輪」パートナー】を導入いたします。

FREE 0120-117-139 TEL 0532-53-1171

本社 〒440-0083 愛知県豊橋市下地町字操穴43番地 営業時間 9:30～19:00
E-Mail: info@higashi-aichi-nissan.co.jp