

快適。

同じ服を何日も着続けるのは汚い。
じゃあ、クルマの室内を何日も
掃除しないのは？

答えは当然「汚い」です。

でも、クルマの室内清掃を洗濯と同じ頻度でする人なんて、
現実的にはほとんどいません。

なぜでしょう？

クルマだって服と同じように、毎日使う人も多いです。

にも関わらず、室内清掃に無頓着な人が少なくないのは、
きっと理屈ではなく、「面倒だから」なのだと思います。

そこで、東愛知日産がその面倒を肩代わり。

パートナーシップ契約を結んでいたいただいたお客様を対象に、

年に1回ではありますが、クルマの室内を無料で清掃します。

お好きなタイミングでご予約いただければ、

営業担当が高性能モバイル掃除機を使い、20分程度できれいに！
ご要望があれば、ご自宅にお邪魔することも可能です。

そもそも、私たちが室内清掃を無料で提供したいと思ったワケは、
クルマの室内がかけがえのないパーソナルな空間だから。

公私ともに忙しい方にとって、
本当の意味で“一人”になれるのは、自宅よりも案外、
クルマの室内だったりするのでは？

事実、多くのドライバーがハンドルを握りながら、
ときに落ち込んだ気持ちを切り替え、
ときに喜びを噛みしめたりします。

そんな空間が快適か、そうでないかで、
人生の豊かさも変わってくると私たちは思うのです。
だから、お客様の人生が少しでもいいものになるよう、
私たちに汗をかかせてください。

タイミングも、ちょうど年末。
この機会にぜひ、私たちのサービスをご活用いただき、
室内にたまった今年の汚れを一掃しませんか？



クルマの「輪」プロジェクト

PICK UP

9 新サービス! 永 擦 常 掃 鍵 換 頼 貯 旅 クルマの『輪』パートナー つのキーワード

01 車を購入して4年目。夏の暑い日にエアコンが壊れてしまった。メーカー保証は3年。痛い出費だなあ…。

02 細い道へ左折するとき、前方をガリッ! ああ、こすっちゃった…。でも、これくらいキズならイカ…。

03 マンション住まいで子育て奮闘中。子どもの送迎でクルマは汚れ放題。洗車する時間も場所もない…。

04 キャンプ帰りにクルマを見渡すと汚れが散乱。車内の清掃をしたいけど、疲れているし、面倒だなあ…。

05 両手が塞がってしまった買い物後。インテリジェントキーで開錠しようとしたら無反応。まさか、電池切れ？

06 最近はエコカー対応のバッテリーや、燃費が向上するタイヤがあるらしいけど…。結局、どれが1番イイの？

07 夜道を運転中にもらい事故。クルマを動かすのは難しい。でも、これだけ長い営業時間外、どうしよう…。

08 長年乗ったクルマを売るとき、下取り価格を見てがっかり。でも、これだけ長い間乗れば仕方ないか…。

09 夫婦水入らずの旅行を計画したけど、ありがたいな行先しか思い浮かばない…。どこなら妻が喜ぶだろう？

パートナープログラムへのご加入は、次回車検までの点検まとめ割バック【メンテプロバック】【ZESP(電気自動車)】へのご加入と、メンテナンス入庫の際には、**ご来店**によるご入庫・ご納車が条件となります。
※各特典を受けるには、それぞれ条件がございます。詳しくは各ショールームにお問い合わせください。また、下記ホームページにも掲載しております(www.tanpopo-village.jp)。※メンテプロバックの料金はご加入時期や車種により異なります(メンテプロバックにご加入いただけない車種もございます)。(料金例)新車でセレナをご購入の場合 (Mクラス・30ヶ月) 28,300円 新車でノートをご購入の場合 (Sクラス・30ヶ月) 25,800円 ※「クルマの「輪」パートナー」の内容は予告なく変更する場合がございます。内容変更の場合でも、ご加入時の特典を受けることができます。※カーセブン店は一部特典が限定されます。



クルマの室内をきれいさっぱり!! 今年の汚れは今年のうちに。
清々しい気持ちで新年を迎える方法を「クルマの輪」で検索!!



クルマの輪



http://www.tanpopo-village.jp/

当サイトは、PC・スマートフォンでご覧いただけます。



SNSの公式アカウントで、タンポポヴィレッジスタッフおすすめのお得な情報を毎週ご紹介しています。ぜひご利用ください!

クルマの「輪」パートナー導入キャンペーン情報!!

60日間の新車購入返品保証

対象期間8月6日(木)～12月27日(日)

購入後、“万が一の事情”が生じた場合に配慮した期間限定の制度をご用意。返品条件を満たしている場合は、諸費用など一部費用を除いた車両購入費用をおクルマ返品の際にお戻しいたします。詳細は、左記ホームページに掲載中。



東愛知日産「輪」を守る、築く、育む。

- 01 押し売りではなく、お客様が「買いたい」と思える理由と一緒に探し・悩み・考える、「提案スタイル」の接客をいたします。
- 02 売りっ放しにせず、購入後も忘れずにフォローを継続できるよう、社内専用の「カスタマーセンター」を導入いたします。
- 03 買うときから次乗り換えるまでの長い間、安心かつ楽しいカーライフを提供するパートナーシップ制度【クルマの「輪」パートナー】を導入いたします。

FREE 0120-117-139 TEL 0532-53-1171

本社 〒440-0083 愛知県豊橋市下地町字操穴43番地 営業時間 9:30～19:00
E-Mail: info@higashi-aichi-nissan.co.jp